

Pour soutenir le développement de la région Grand-Ouest du Groupe AKKA,  
**je recrute un(e) Business Manager à Pau (64)**

Déjà implantés et reconnus auprès des grands donneurs d'ordre du Bassin de l'Adour, nous voulons renforcer notre présence auprès de nos clients en recrutant **un(e) Business Manager à Pau**

En tant que Business Manager au sein du Groupe AKKA, vos responsabilités s'articulent autour de 3 axes :

- **Commercial**

Prospection commerciale et vente de services à forte valeur ajoutée technologique

Développement et fidélisation du portefeuille clients qui vous sera confié

- **Recrutement**

Avec l'appui de nos chargé(e)s de recrutement, recrutement des consultants de votre équipe

- **Managérial**

Avec le support de nos équipes RH locales, suivi de vos consultants en mission et management hiérarchique de votre équipe de consultants

**Pour le développement de notre activité paloise, vos responsabilités de Business Manager se déclineront ainsi :**

- **Développement commercial :**

- o Connus et identifiés pour notre expertise en ingénierie documentaire, vous étoffez notre présence chez les clients en commercialisant l'ensemble des offres du Groupe : Mécanique, logiciel embarqué, IT, ...
- o Référencés auprès de clients dans les domaines de l'énergie et de l'aéro, vous développez ces comptes et prospectez de nouveaux clients

- **Activités de lobbying auprès des acteurs de la vie économique locale**

- **Actions de partenariat auprès des écoles du béarnais**

- **Diversification des actions de recrutement**

Diplômé(e) d'un **Master 2 - école de commerce ou d'ingénieur** - vous justifiez d'une expérience de 5 à 7 ans dans la vente de à forte valeur ajoutée.

Vous avez une affinité toute particulière avec cette magnifique région béarnaise et serez en capacité d'activer votre réseau pour conduire des actions de lobbying.

Vous avez une âme d'entrepreneur, vous avez un goût prononcé pour la conquête ?

Vous souhaitez vous challenger dans un cadre très agréable, alors **envoyez-moi votre candidature je l'étudierai avec attention.**

Avec le soutien bienveillant de notre agence bordelaise vous serez assuré(e) de trouver :

- Du défi,
- Un environnement technologique stimulant,
- Un poste évolutif et responsabilisant,
- Une équipe accueillante et chaleureuse

*Fourchette de rémunération : Fixe à partir de 35 K€ + Variable (selon les objectifs à atteindre) + voiture de fonction*

## **AKKA EST UN GROUPE DE CONSEIL QUI MET EN AVANT LA PROXIMITE AVEC SES CLIENTS**

AKKA, Groupe d'ingénierie et de conseil en technologies, accompagne ses clients afin qu'ils puissent relever les défis technologiques auxquels ils font face.

Notre Groupe possède plusieurs atouts qui en font un leader sur son marché :

- Un large portefeuille de services pour développer et accompagner la mise en œuvre des projets industriels de ses clients
- La capacité de travailler sur l'ensemble du cycle de vie du produit
- Une présence en Europe, Afrique, Moyen-Orient, Asie, aux Amériques
- 21 Centres d'Excellence en Europe et dans le monde permettant d'améliorer les synergies entre nos équipes
- Près de 19 000 collaborateurs motivés et compétents.

Grâce à AKKA Research, notre centre de Recherche & Développement interne, nous aidons à développer et donner vie à l'innovation de nos clients.

En effet, nous avons les outils et les moyens de transformer les concepts en réalité !

La croissance du Groupe AKKA est forte et soutenue grâce au gain de nombreux projets digitaux dans les secteurs de l'automobile, l'aéronautique, le ferroviaire et l'énergie.

Pour soutenir ce développement, nous comptons sur les hommes et les femmes qui font la force du Groupe : les consultants et les Business Managers. Ils sont les relais essentiels de ce développement.

**Pour postuler : envoyer CV et LM à Monsieur Cazenave, directeur de l'agence sur PAU  
guy.cazenave@akka.eu**